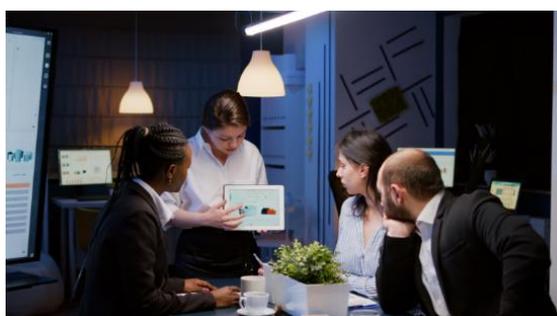




## Les équipes commerciales utilisent Slack pour gagner en productivité.



Découvrez comment les responsables de Salesforce travaillent en équipe pour favoriser le succès.

Les grandes entreprises en ont bien conscience: un chargé de compte ne peut pas à lui seul garantir une expérience personnalisée de qualité aux clients. C'est en travaillant en équipe que les entreprises commerciales innovantes remportent les contrats.

Slack permet aux responsables commerciaux de développer de véritables communautés soudées. C'est pourquoi Salesforce a déployé Slack. De la gestion des prospects à la réussite client, Slack fait office de plateforme de productivité pour toutes nos opérations de vente.